

المركز الجامعي مرسلبي عبد الله - تيبازة -

معهد العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير

قسم العلوم التجارية

السنة الثالثة تخصص تسويق

اللقب : .....

الاسم : .....

رقم الفوج : .....

يوم : 2023/05/23

المدة: ساعة ونصف

امتحان السداسي الثاني في التسويق الاستراتيجي

## الاجابة النموذجية

أجب عن الأسئلة حسب الحيز المخصص لذلك فقط.

السؤال الأول: 05 ن

ماهي مستويات التسويق حسب كوتلر؟ وماهي المؤسسات التي انبثقت عنها؟  
- مستوى التسويق الاستراتيجي  
- مستوى التسويق الترويجي  
- مستوى التسويق التوكليلي  
\* مؤسسات تقليدية تحركها الأسواق / مؤسسات ابتكارية تحرك الأسواق  
Responsive MKG  
Anticipative MKG  
Needs shaping MKG

السؤال الثاني: 03 ن

من بين الاستراتيجيات الهجومية نجد استراتيجية الميمنة. كيف يمكن تحقيقها؟  
- تكلم كمنها من خلال سياسات ذات طابع خاص لها :-  
- سياسة ابتلاع للمؤسسات الأخرى ودمجها  
- سياسة شراكة التكتلات  
- سياسة إقامة التحالفات الجيوية

السؤال الثالث: 03 ن

يُعرف بورتر الاستراتيجية بأنها  
قوى استراتيجية تمثل الاطراف التنافسي للقطاع  
تهدف الى حصف موقع (مكانة) مريح ضمن

السؤال الرابع: 05 ن

تمتلك شركة الأمين إمكانيات هائلة وقوة في مواردها تمكنها من السيطرة، كما أن السوق حاليا لا يمنحها فرص كبيرة. ماذا تقترح عليها أن تفعل؟  
Stratégie de  
diversification  
تسبب استراتيجية التسويع

السؤال الخامس: 02

إن وضعية الطريق المسدود لا تعني أن المؤسسة في وضعية سيئة . كيف تفسر ذلك ؟  
 وأنت وضعية الطريق المسدود كعني أنه المؤسسة موجودة في قطاع لا يتوقع كحقيق أن يزداد عالياً فيه ، وبالتالي فإنه للتقدمه تتركز على السعر والأجال بالنسبة للمستهلك لا تحتاجه .

السؤال السادس: 05

ما هو الفرق بين التجزئة الإستراتيجية والتجزئة التسويقية ؟

التجزئة التسويقية	التجزئة الإستراتيجية
- تركز على قطاعات المؤسسة في مجملها	- تركز على قطاع واحد (التجارية)
- تهدف إلى تقسيم النشاطات إلى مجموعات متجانسة مستخرجة منه = - تقسيم التكنولوجيا - تقسيم الأسواق - تقسيم للمناسبات	- تعمل على تقسيم المستهلكين إلى مجموعات متجانسة لها نفس الاحتياجات ، نفس العادات ، نفس سلوكيات الشراء .
- تسمح بالشفافية = * فرصة خفية والحصول على نشاطات جديدة * ضرورة تطوير أو الانسحاب منه نشاطات حالية .	- تسمح بملاءمة المنتجات للمستهلكين ، اختيار الأهداف للميزة ، التعريف بالمنتجات التسويقية
- توجد تغييرات عمل للدي للتوسل والطوريل	- توجد تغييرات عمل للدي العنصر والتوسل
- تسمح بالشفافية حاجات غير مشبعة أو مشبعة بطريقة سيئة بواسطة	- تسمح بالشفافية حاجات غير مشبعة أو الخدمات الحالية .

تمنياتنا بالتوفيق  
 أستاذ المقياس